

# REPRÉSENTANT(E) DES VENTES



EMPLOI - PERMANENT TEMPS PLEIN

## Ce que nous offrons:

2 semaines de vacances

Programme de commission compétitif

Reconnaissance et possibilité d'exploiter votre potentiel

Clientèle diversifiée

Cellulaire et iPad fournis

**Un emploi à Blainville sur la Rive-Nord de Montréal !**

## Un peu plus sur le rôle...

- Promouvoir et vendre les produits et les services de l'entreprise, auprès de clients actuels et des nouveaux clients
- Développement des nouveaux clients potentiels grâce à des appels à froid, du réseautage, de la prospection terrain, du référencement etc.
- Préparer les contrats de vente et les soumissions, répondre à des appels d'offre ;
- Analyser le potentiel du territoire et du marché.

## Aptitudes recherchées

- 7 ans d'expérience dans un poste similaire
- Excellente aptitudes de vente, communication et négociation
- Priorisation, gestion du temps et compétences organisationnelles
- Fortement motivé et axé sur les objectifs
- Bilinguisme (anglais-français)

Envoyez votre CV au  
[rh@zoneenseignes.com](mailto:rh@zoneenseignes.com)

**Z**  
**ONE**  
ENSEIGNES + ÉCLAIRAGE